

IL SISTEMA INTEGRATO DI GESTIONE
MULTI-AZIENDA
DEI PUNTI VENDITA
IN REAL TIME

A CHI SI RIVOLGE:

- A tutti i gruppi di farmacie e/o parafarmacie con più punti di vendita che devono interscambiare dati in *real time*.

OBIETTIVI:

- Attivare il Sistema di Controllo e Gestione centralizzato per tutti i punti vendita del gruppo;
- Ottimizzare il processo di *customer lead time* per soddisfare velocemente la richiesta del cliente;
- Ottimizzare il flusso informativo e il coordinamento degli acquisti/evasezione degli ordini;
- Rendere efficienti i magazzini dei punti vendita abbattendo i costi di inventario, accelerando i processi di rotazione e riducendo le scorte degli articoli;
- Scambiare gli articoli e monitorare in *real time* le scorte;
- Migliorare la marginalità di ogni punto vendita.

LE FUNZIONALITÀ:

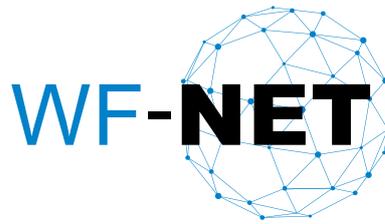
- Comunicare e interscambiare dati sempre aggiornati in *real time*;
- Ottimizzare le risorse di magazzino di ogni punto vendita portando importanti benefici alla gestione degli articoli fermi o poco movimentati;
- Fornire una risposta immediata al cliente sulle disponibilità dell'articolo tra i punti vendita del gruppo;
- Visualizzare i dati del gruppo in *real time* di ogni singolo articolo:
 - GIACENZA
 - PEZZI IN ORDINE A GROSSISTA
 - PREZZI DI VENDITA
 - SCADENZA
 - COSTO DI ACQUISTO
 - STATISTICHE
 - PEZZI IN ORDINE A DITTA
- Visualizzare i totali del singolo articolo o di una ditta produttrice in *real time*;
- Effettuare una richiesta in *real time* sulla disponibilità di un articolo con la successiva "trasmissione ordine" verso ogni punto vendita del gruppo. Tale funzione è utilizzabile anche nell'emissione dell'ordine giornaliero;
- Prenotare l'articolo con relativa stampa del sospeso, abilitando il cliente al suo ritiro direttamente sul punto vendita in cui è disponibile. Il cliente si potrà presentare con lo scontrino del sospeso per il ritiro.
- Attivare la "segnalazione" di articoli interessati all'interscambio merce tra i punti di vendita. Ogni segnalazione sarà registrata e l'elenco degli articoli segnalati verso ogni punto vendita potrà essere trasmesso in un'unica richiesta.



Pharmaservice S.r.l.

Via Cicolella, 18 • 73100 Lecce (LE)
Tel: 0832 233511 • Fax: 0832 233590
www.pharmaservice.it • info@pharmaservice.it





IL SISTEMA INTEGRATO DI GESTIONE
MULTI-AZIENDA
DEI PUNTI VENDITA
IN **REAL TIME**

- Scambiare gli articoli tra i vari punti di vendita con relativo documento elettronico, che valorizza in automatico il prezzo di cessione. I criteri di valorizzazione sono parametrizzabili. Non avverrà quindi l'inserimento manuale del costo di ingresso merce, rendendo più sicura la valorizzazione dell'interscambio.
- Elaborare e trasmettere l'ordine da ogni sede ai punti vendita "fornitori" del gruppo in modalità di trasmissione telematica classica.
- Gestire una console di ricezione ordine e allestimento in ogni punto vendita. Le richieste saranno successivamente evase controllando la console di "arrivo ordini". Le procedure di allestimento ed evasione delle richieste saranno contabilizzate secondo criteri parametrizzabili e storicizzate.
- Emettere i documenti contabili DDT, Fattura, Nota di Credito per le forniture ai punti vendita.
- Elaborare statistiche generali e di vendita per operatore, ditta, A.T.C., classificazione merceologica De Grassi e ricerche composte utilizzando le nuove funzionalità in *real time*, garantendo quindi un dato sempre aggiornato e visibile da ogni punto vendita.
- Visualizzare immediatamente per ogni punto vendita del gruppo anche gli articoli equivalenti per giacenze, quantità già ordinate a grossista e ditta, quantità inserite in fase di ordine a grossista e a ditta.
- Elaborare ed analizzare da ogni sede gli inventari analitici di tutti i punti vendita.
- Emettere un ordine a ditta con la possibilità di smistamento articoli per ogni punto vendita, valutando i dati globali di statistica del gruppo con i seguenti benefici:
 - OTTIMIZZARE GLI SCONTI DI ACQUISTO
 - OTTIMIZZARE E MIGLIORARE L'OFFERTA AI CLIENTI
 - OTTIMIZZARE LE QUANTITÀ DI FABBISOGNO DEL GRUPPO
 - OTTIMIZZARE GLI IMPEGNI CON I RAPPRESENTATI
 - OTTIMIZZARE LE COPERTURE FINANZIARIE
- Richiesta cumulativa prezzi OTC/SOP/Parafarmaci, gruppi merceologici personali, gruppi equivalenti, prodotti invendibili, note interne sui prodotti;
- Richiesta in *real time*, da tutte le sedi del gruppo aziendale, delle eccedenze degli articoli disponibili nei magazzini, per trasferimento sul punto vendita;
- Richiesta delle credenziali per la gestione dei collaboratori del gruppo, che vengono impiegati nelle diverse sedi dei punti vendita in rete;
- Allineamento e condivisione dei nuovi inserimenti negli archivi di anagrafiche e prodotti dei punti vendita in rete;
- Trasferimento dei listini di vendita al pubblico, generati dalla sede centrale attraverso la "Console Listini", ai punti vendita in rete abilitati all'importazione;
- Parametrizzazione centralizzata della procedura di emissione degli ordini a grossista, con allineamento delle modalità di calcolo delle coperture statistiche e di riordino prodotti.



Pharmaservice S.r.l.
Via Cicolella, 18 • 73100 Lecce (LE)
Tel: 0832 233511 • Fax: 0832 233590
www.pharmaservice.it • info@pharmaservice.it

